

STAGIAIRE

ADMINISTRATION DES VENTES

A propos de l'entreprise

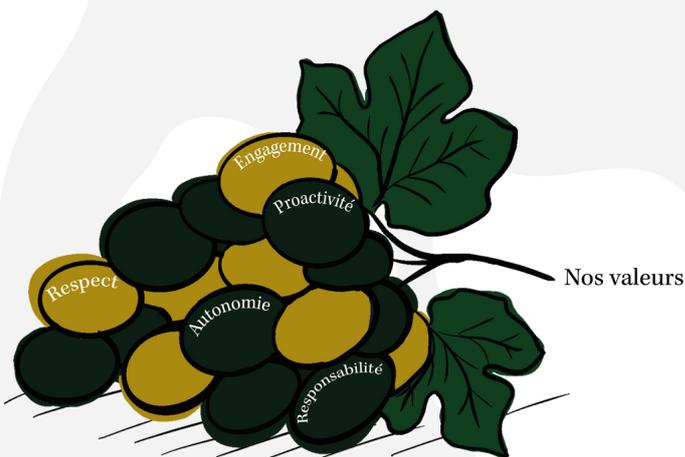
DéméTerre Wines & Spirits est un groupe de vins et spiritueux familial, moderne et dynamique. En fort développement depuis quelques années, nous recherchons à renforcer nos équipes pour relever de nouveaux défis.

Notre but est de développer la visibilité des marques ainsi que leur commercialisation.

Nos marques : Champagne Bonvalet ; Distillerie Bonvalet ; Sous les jupons (rosé)

Nos avantages

- PME – contact étroit avec la direction et l'équipe de gestion quotidienne de la Maison.
- Formation large et complète avec forte dominante commerciale.



Notre devise au travail :

« Rigueur et bonne humeur »

Description du poste

En charge du développement et du suivi eCommerce et distribution France, vous mettez en place les actions qui s'inscrivent dans la stratégie commerciale de l'entreprise. Vous assistez également la direction commerciale dans les missions de développement à l'export.

Principales responsabilités

- Préparation et suivi des commandes eCommerce
- Prospection eCommerce
- Facturation et relance clients
- Préparation des documents d'expédition

Ce descriptif prend en compte les principales responsabilités, il n'est pas limitatif.

Vos atouts

Etudiant Bac+2 ou supérieur en école de commerce, vous aimez et connaissez les vins et/ou les spiritueux et vous avez une sensibilité pour l'univers du luxe.

- Rigoureux(se) et organisé(e) vous avez un certain talent pour mener à bien les tâches qui vous sont confiées. Une première expérience en vente B2B au sein d'une structure viti/vini est un plus.
- Maîtrise des logiciels : Pack Office indispensable.
- Excellente aisance rédactionnelle en français et en anglais, orthographe et grammaire impeccables

- Rigueur et organisation
- Polyvalence et flexibilité
- Autonomie et proactivité
- Esprit d'équipe
- Anglais courant